

ケーススタディ／事例紹介

医薬品包装の 専門知識を学ぶ

コンサルティングファームからクライアントへの専門的な提案を、GLGのシニアアドバイザーが支援

企業の課題

某大手コンサルティングファームで医薬品関連のクライアントを担当していたチームは、クライアントの医薬品包装分野のプロジェクトのため、アメリカ食品医薬品局（FDA）の求める要件、材料科学、同分野の製造についてより深い理解を必要とし、業界の有識者から知見を得たいと考えていました。

GLGのアプローチ

この大手コンサルティングファームには、プロジェクトが開始してから6時間以内にGLGからアドバイザーの候補者リストが提供され、チームに協力するシニアアドバイザーとしてカリフォルニア工科大学の材料科学の教授が選ばれました。

深い技術的専門知識と業界経験を有するとして選ばれた当シニアアドバイザーは、6週間のプロジェクトで合計15時間にわたってコンサルティングファームのチームを支援しました。

結果

本プロジェクトを担当したシニアアドバイザーは、業界での経験を活かして、大手コンサルティングファームの担当チームがクライアント企業のデータや材料を的確に評価できるようサポートを行いました。また、チームの最終的な提案に対して貴重なフィードバックも提供しました。

使用されたサービス



GLGカスタムプロジェクト

コンサルティングファームの担当チームは、医薬品包装に関する材料科学の技術的知識を補完するため、GLGのシニアアドバイザーから知見を獲得しました。

GLGが選ばれる理由

サポート範囲の幅広さ

プロジェクトに選ばれたシニアアドバイザー1名で、6週間で合計15時間の支援を行いました。

品質の高い専門知識を、迅速に提供

GLGは6時間以内にアドバイザーの候補者を選出しました。大手コンサルティングファームの承認が下りたその日のうちに、シニアアドバイザーが採用されました。

チームの一員として活動

コンサルティングファームがクライアントへの提案を勝ち取るため、シニアアドバイザーは担当チームの一員として、ミーティングへの参加、提案書のレビュー、フィードバックの提供、専門知識に基づく検証を実施しました。

お問い合わせ

GLGは、世界最大のインサイト・ネットワークです。情報に基づいた意思決定を行うために、経験に基づいた確かなインサイトを提供する有識者とお客さまをつないでいます。GLGの専門チームは、ビジネス課題や疑問を特定、評価し、ニーズに答えるためのオーダーメイドのアプローチを作成しています。GLGは、プロフェッショナルのあらゆる意思決定にインサイトの力をもたらしています。

本資料に記載されている内容は、情報提供のみを目的としています。これらの情報は、特定の問題に関するアドバイスとして提供されるものではなく、それに依拠されるものでもありません。

GLG® と GLG のロゴは Gerson Lehrman Group, Inc. の登録商標です。

©2021 Gerson Lehrman Group, Inc. All rights reserved.